



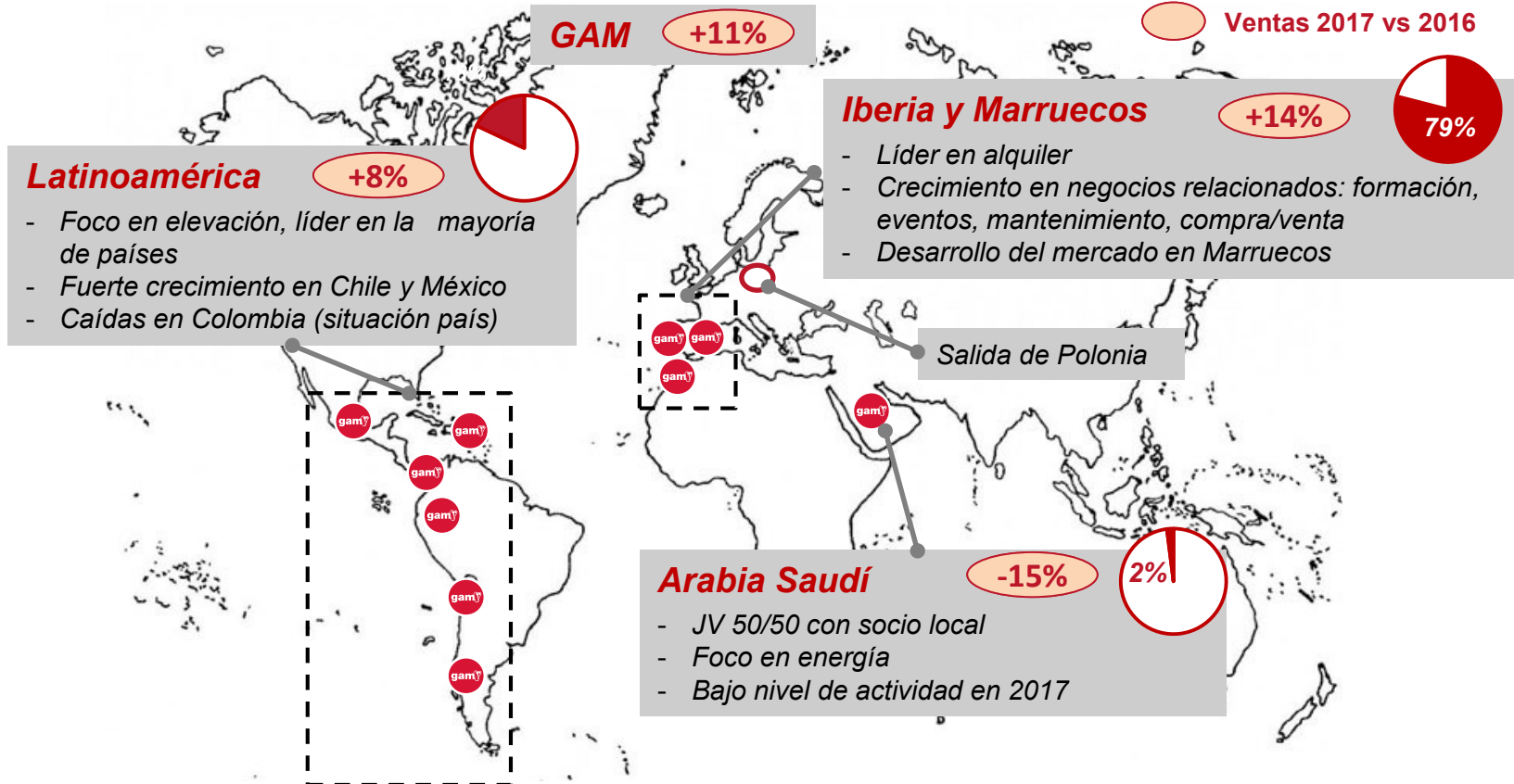
**PASIÓN  
POR EL  
SERVICIO.**

---

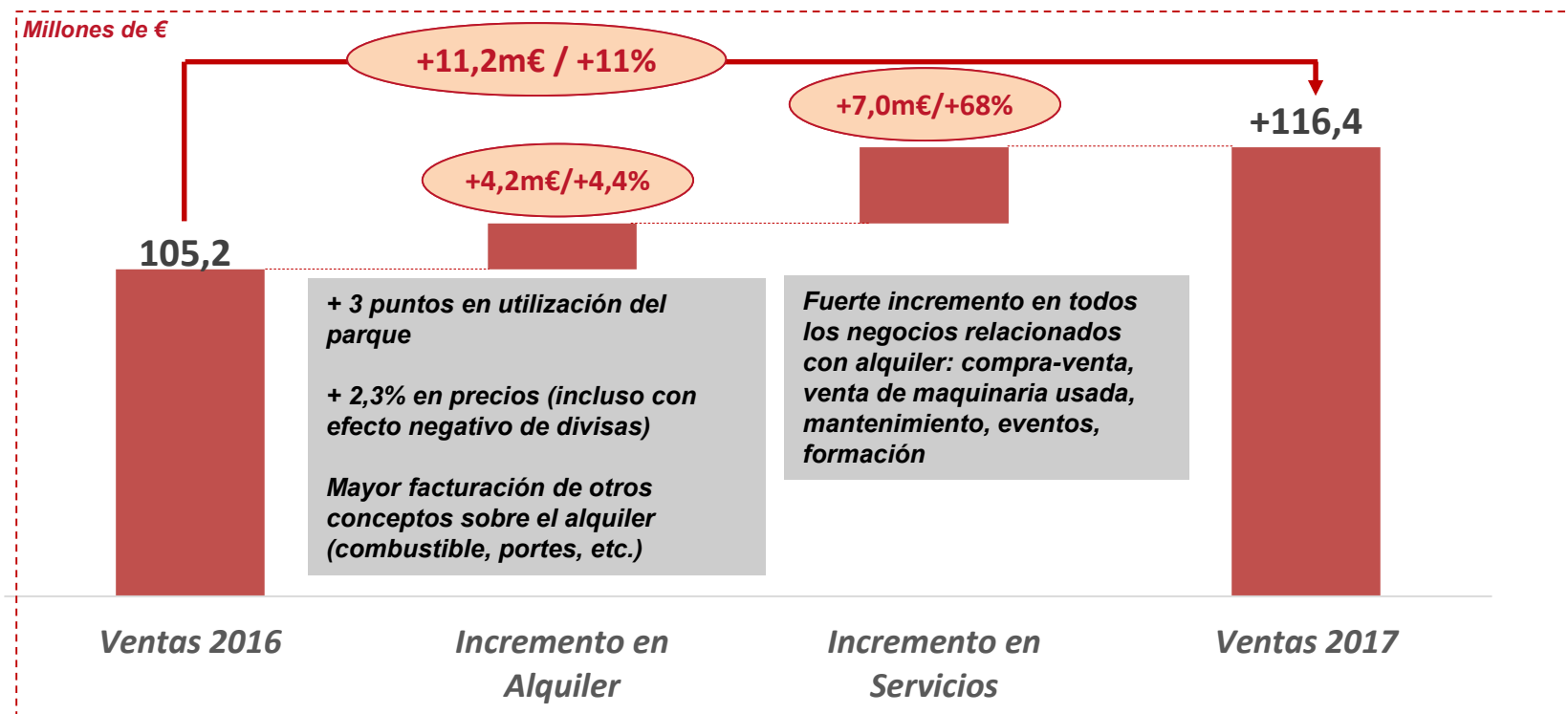
**Presentación de resultados 2017**

- 1. Crecimiento del 11% en ventas** gracias a la posición de **liderazgo en alquiler**, a las medidas de **mejora de precios** y al **incremento de facturación de servicios** con reducida inversión en activos
  - Fuerte desarrollo en la Península Ibérica y Marruecos
  - Crecimiento en Latinoamérica, a pesar del debilitamiento de las monedas en la región
  - Menor actividad en Arabia y salida del mercado no estratégico polaco
- 2. Incremento de un 20% del EBITDA** fruto de las mayores ventas y de la mejoría de márgenes operativos por la implantación de medidas de eficiencia y control de costes fijos
- 3. Resultado de negocio positivo** y mejora de tres millones de euros en el resultado neto
- 4. Posicionamiento a futuro** con el desarrollo de servicios (**subasta electrónica**), la inversión y desarrollo del negocio de **drones** y el cierre de una **alianza estratégica con Hyster** que permitirá a GAM desarrollar su negocio de distribución

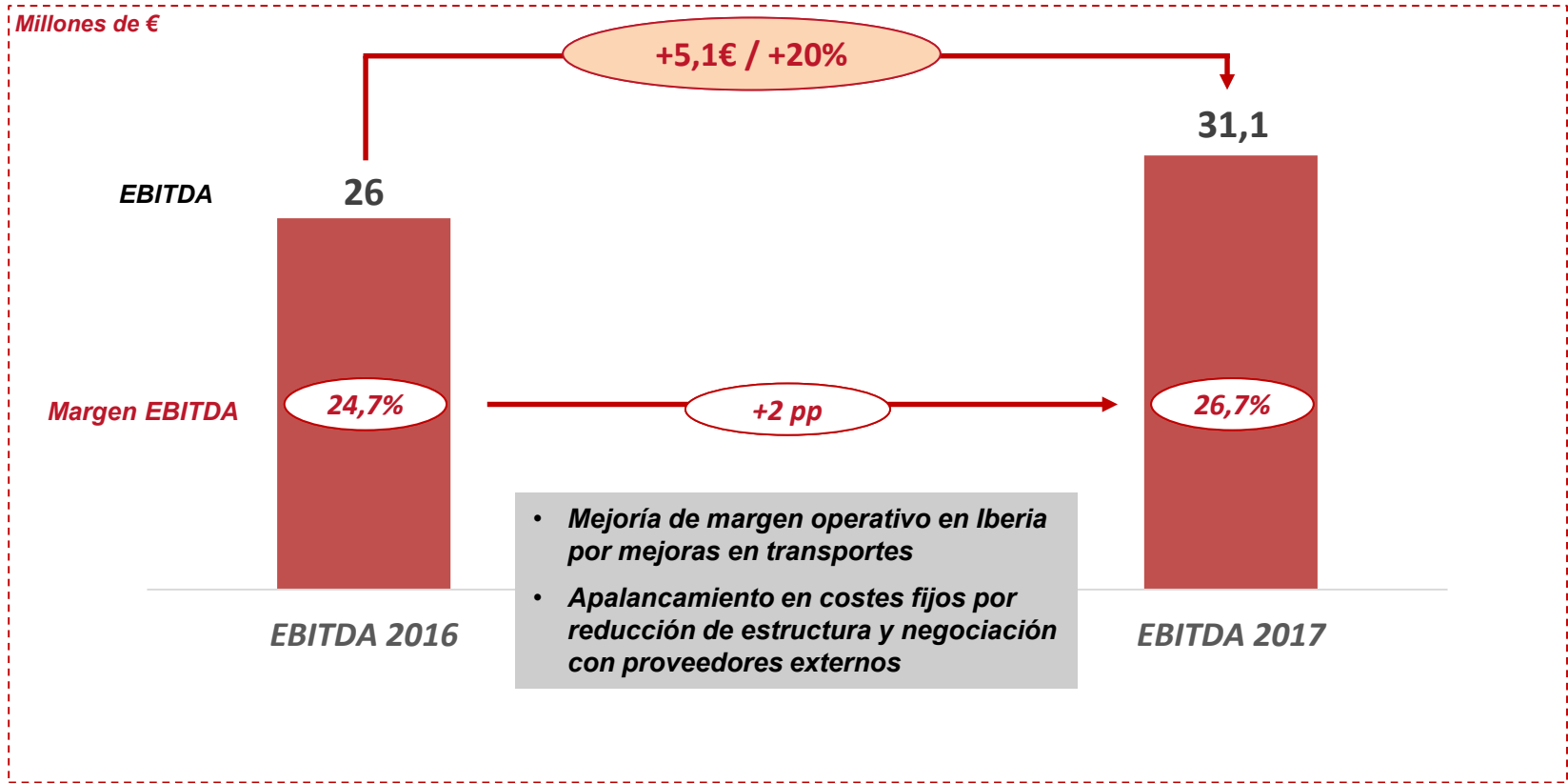
# Evolución de ventas por región



# Evolución de ventas por concepto



# Evolución de EBITDA



# Principales magnitudes financieras



<i>Miles de €</i>	2017	2016	Variación
<b>Ingresos</b>	<b>116.424</b>	<b>105.189</b>	<b>11%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>31.059</b>	<b>25.983</b>	<b>20%</b>
<b>EBIT</b>	<b>7.205</b>	<b>2.736</b>	<b>163%</b>
Gastos No Recurrentes	-1.489	-4.260	-65%
Gastos Financieros D.Senior	-4.521	-4.632	-2%
Impuestos	-858	-1.295	-34%
Minoritarios	34	-60	
<b>Resultado Negocio</b>	<b>371</b>	<b>-7.511</b>	<b>105%</b>
Financieros D. Participativo	-6.325	-5.990	6%
Diferencias de Cambio	-1.792	2.357	-176%
<b>Resultado Neto</b>	<b>-7.746</b>	<b>-11.144</b>	<b>-31%</b>
<b>Deuda Senior</b>	<b>111.355</b>	<b>118.452</b>	<b>-6%</b>

- *No recurrentes: indemnizaciones y gastos asociados con refinanciación*
- *Deuda senior: intereses que han supuesto salida de caja*

*Resultado recurrente del negocio que genera caja*

- *Participativo: deuda asimilable a capital que no genera salida de caja*
- *Diferencias de cambio por créditos de filiales con matriz denominados en euros (no supone salida de caja)*

# Algunos hitos de negocio en 2017



**AERON:** Creación de aeron para el desarrollo de todo tipo de servicios realizados por drones: inspecciones técnicas de edificaciones y estructuras, mediciones, inspecciones portuarias, geomática, etc.



**DISTRIBUCIÓN HYSTER:** Alianza estratégica con Hyster, compañía americana y uno de los líderes mundiales en la fabricación de carretillas. Permitirá desarrollar el negocio de distribución y de contratos de largo plazo.



**ONLINE GAM:** Desarrollo de la primera plataforma para subasta electrónica de maquinaria de ocasión. Realización de 3 subastas durante 2017.

## Expectativas por mercados

- Buena evolución de actividad en la península Ibérica
- Fuerte desarrollo de proyectos en Marruecos y México
- Estabilización en otros mercados americanos

## Prioridades GAM

- Continuar desarrollo de líneas de negocio más estables y con menor necesidad de capital: contratos largo plazo, compra-venta, distribución
- Mejorar eficiencia operativa
- Continuar renovación y adaptación de parque de maquinaria





Febrero 2018