

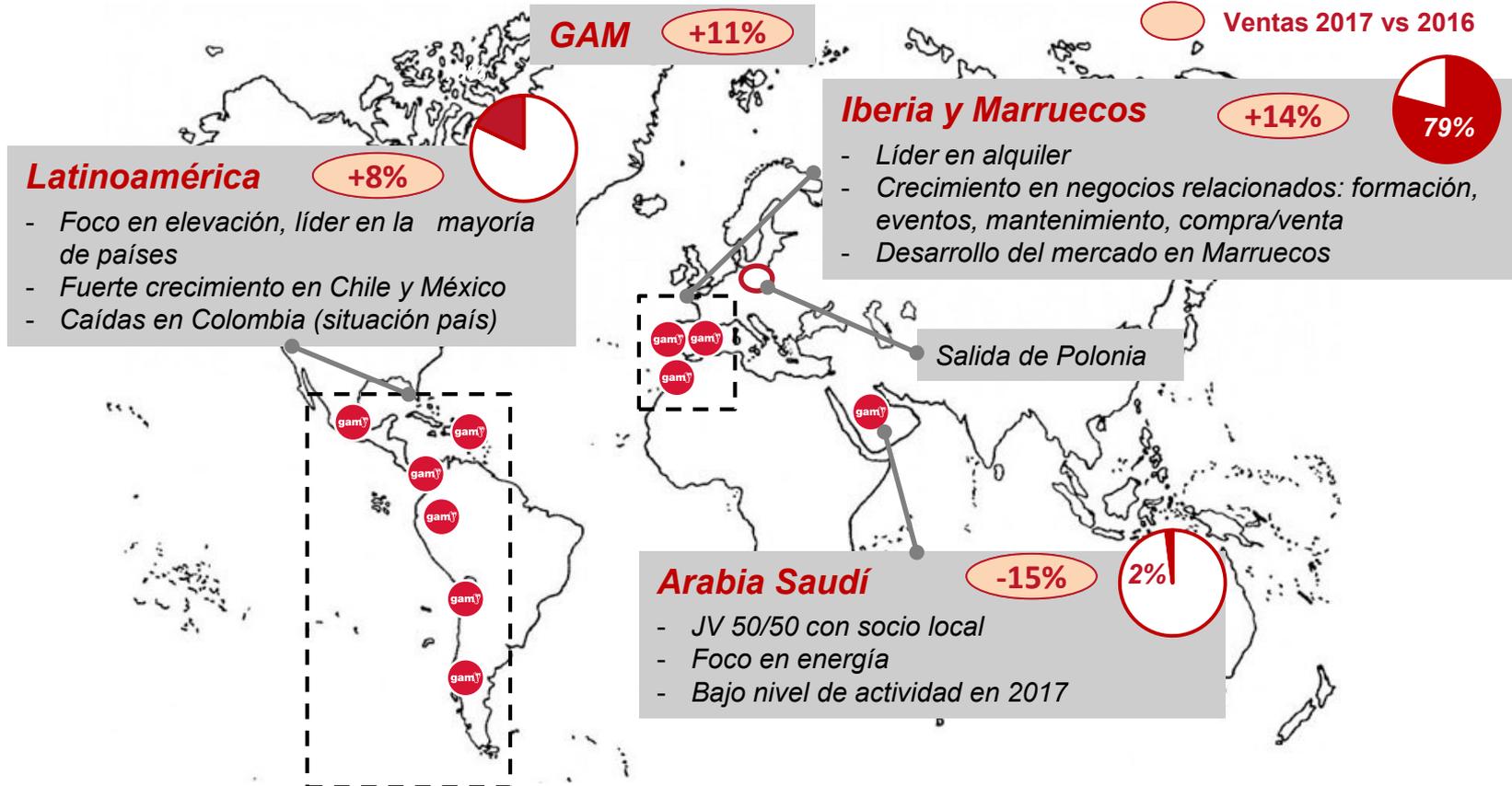


**PASIÓN
POR EL
SERVICIO.**

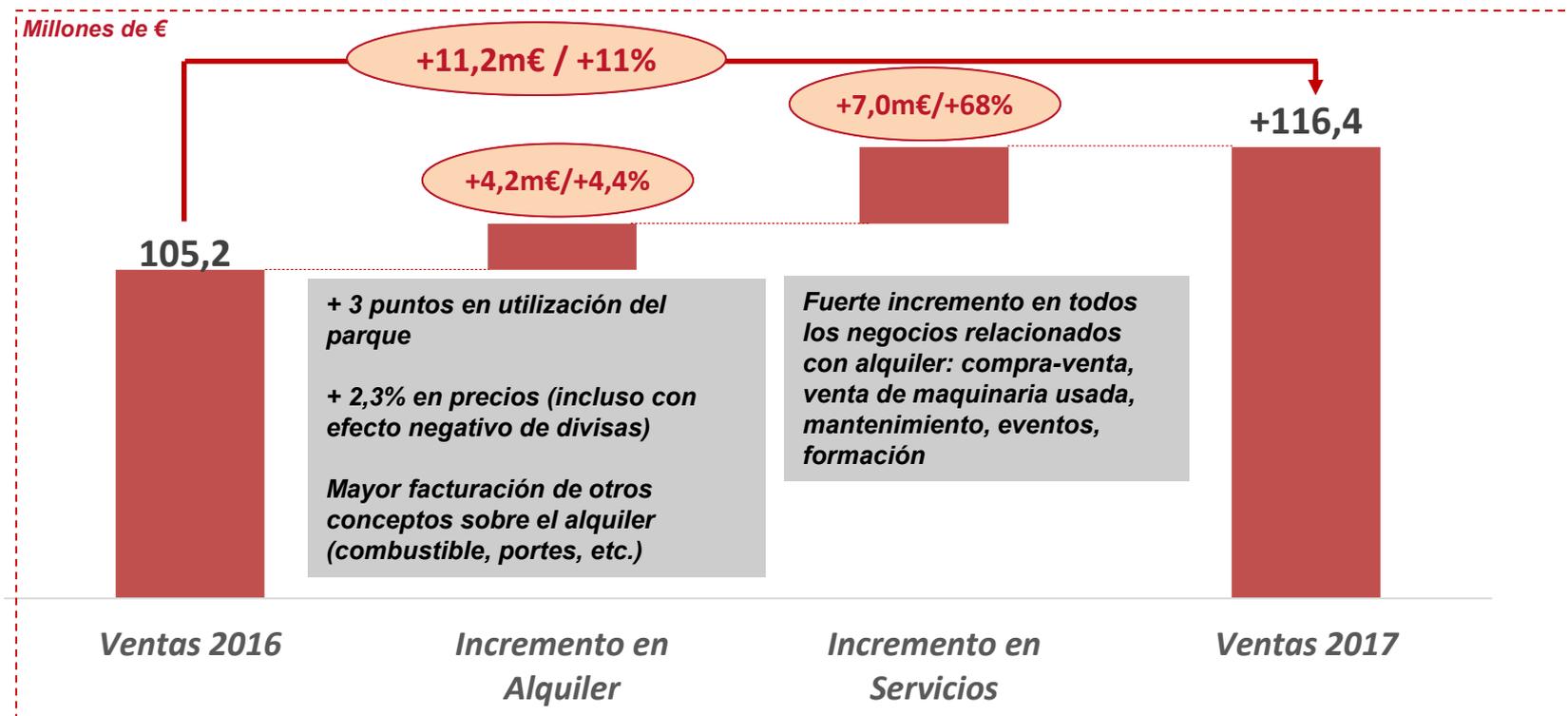
Presentación de resultados 2017

- 1. Crecimiento del 11% en ventas** gracias a la posición de **liderazgo en alquiler**, a las medidas de **mejora de precios** y al **incremento de facturación de servicios** con reducida inversión en activos
 - Fuerte desarrollo en la Península Ibérica y Marruecos
 - Crecimiento en Latinoamérica, a pesar del debilitamiento de las monedas en la región
 - Menor actividad en Arabia y salida del mercado no estratégico polaco
- 2. Incremento de un 20% del EBITDA** fruto de las mayores ventas y de la mejoría de márgenes operativos por la implantación de medidas de eficiencia y control de costes fijos
- 3. Resultado de negocio positivo** y mejora de tres millones de euros en el resultado neto
- 4. Posicionamiento a futuro** con el desarrollo de servicios (**subasta electrónica**), la inversión y desarrollo del negocio de **drones** y el cierre de una **alianza estratégica con Hyster** que permitirá a GAM desarrollar su negocio de distribución

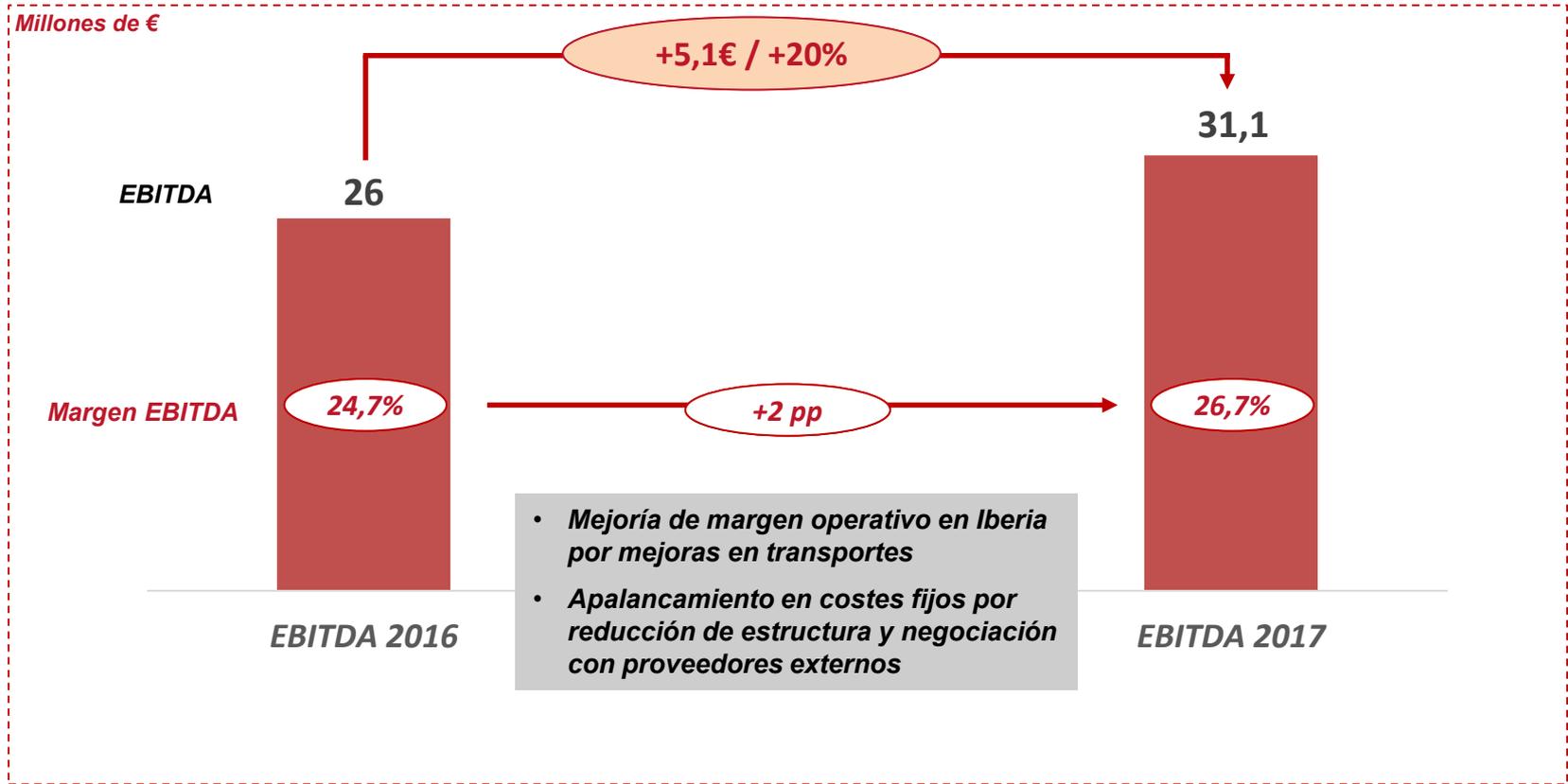
Evolución de ventas por región



Evolución de ventas por concepto



Evolución de EBITDA



Principales magnitudes financieras



<i>Miles de €</i>	2017	2016	Variación
Ingresos	116.424	105.189	11%
EBITDA	31.059	25.983	20%
EBIT	7.205	2.736	163%
Gastos No Recurrentes	-1.489	-4.260	-65%
Gastos Financieros D.Senior	-4.521	-4.632	-2%
Impuestos	-858	-1.295	-34%
Minoritarios	34	-60	
Resultado Negocio	371	-7.511	105%
Financieros D. Participativo	-6.325	-5.990	6%
Diferencias de Cambio	-1.792	2.357	-176%
Resultado Neto	-7.746	-11.144	-31%
Deuda Senior	111.355	118.452	-6%

- *No recurrentes: indemnizaciones y gastos asociados con refinanciación*
- *Deuda senior: intereses que han supuesto salida de caja*

Resultado recurrente del negocio que genera caja

- *Participativo: deuda asimilable a capital que no genera salida de caja*
- *Diferencias de cambio por créditos de filiales con matriz denominados en euros (no supone salida de caja)*

Algunos hitos de negocio en 2017



AERON: Creación de aeron para el desarrollo de todo tipo de servicios realizados por drones: inspecciones técnicas de edificaciones y estructuras, mediciones, inspecciones portuarias, geomática, etc.



DISTRIBUCIÓN HYSTER: Alianza estratégica con Hyster, compañía americana y uno de los líderes mundiales en la fabricación de carretillas. Permitirá desarrollar el negocio de distribución y de contratos de largo plazo.



ONLINE GAM: Desarrollo de la primera plataforma para subasta electrónica de maquinaria de ocasión. Realización de 3 subastas durante 2017.

Expectativas por mercados

- Buena evolución de actividad en la península Ibérica
- Fuerte desarrollo de proyectos en Marruecos y México
- Estabilización en otros mercados americanos

Prioridades GAM

- Continuar desarrollo de líneas de negocio más estables y con menor necesidad de capital: contratos largo plazo, compra-venta, distribución
- Mejorar eficiencia operativa
- Continuar renovación y adaptación de parque de maquinaria



Febrero 2018