



Piensa Grande

S1 2026

Presentación de Resultados

30 de julio de 2025



Disclaimer



Este documento ha sido preparado por General de Alquiler de Maquinaria, S.A. ("GAM" o la "Compañía") exclusivamente para su presentación en relación con los resultados correspondientes al primer semestre de 2026. Este documento se ha elaborado únicamente a efectos informativos y contextuales.

Ni este documento ni la información que en él se facilita constituyen una oferta de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de oferta de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna jurisdicción. La información proporcionada en este documento no pretende ser completa ni abarcar todos los detalles que un potencial comprador de valores de GAM pueda necesitar para decidir si adquirir dichos valores o no. Además, la información aquí contenida está sujeta a constantes cambios, verificación y actualización.

Este documento contiene determinadas afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo sobre resultados financieros y operativos previstos, estadísticas y otros hechos futuros. Las afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo pueden incluir, sin carácter limitativo, información relativa a la intención, creencia, planes, expectativas actuales u objetivos de GAM y su dirección, incluyendo afirmaciones y valoraciones con respecto a la situación financiera futura de GAM, ratios financieros operativos, de reposición de reservas y otros, resultados de las operaciones, estrategia de negocio, concentración geográfica y de negocio, volúmenes de producción y comercializados y reservas, así como los planes, expectativas u objetivos de GAM respecto a futuros gastos de capital, inversiones, expansión y otros proyectos, participaciones, desinversiones, ahorro de costes y políticas de reparto de dividendos. Estas afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo también pueden incluir suposiciones relativas a futuras condiciones económicas y de otro tipo.

Estas afirmaciones y valoraciones no constituyen una garantía de resultados, precios, márgenes, tipos de cambio u otros acontecimientos futuros y están sujetas a numerosos factores externos que escapan al control de la dirección o que pueden ser difícilmente predecibles. Entre otros, existen factores importantes que podrían hacer que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran materialmente de los de las afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo, entre los que se incluyen, sin carácter limitativo, cambios en el negocio de alquiler de maquinaria u otros negocios o en la evolución del mercado de la construcción u otras condiciones de mercado, el impacto de un aumento de los tipos de interés, las condiciones económicas generales en España, otros países de la Unión Europea y los Estados Unidos, o la capacidad de la Compañía para identificar y responder a los constantes cambios de tendencias en el sector del alquiler de maquinaria, los niveles de oferta y demanda, las fluctuaciones monetarias, los riesgos medioambientales, los riesgos de hacer negocios en países en vías de desarrollo, los desarrollos legislativos, fiscales, legales y reglamentarios, las condiciones del mercado económico y financiero en varios países y regiones, así como factores adicionales que podrían hacer que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran materialmente de los previstos en las afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo aquí facilitadas.

Todas las afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo facilitadas en el presente documento se basan en la información de que dispone la Compañía a la presente fecha. GAM no se compromete a actualizar o revisar públicamente estas afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo, incluso en el caso de que la experiencia o los cambios futuros pongan de manifiesto que los resultados, condiciones o acontecimientos previstos, expresados o implícitos en las mismas, no se materializarán. En todo caso, se advierte a los analistas e inversores que no depositen una confianza indebida, a ningún efecto, en estas afirmaciones y valoraciones de carácter prospectivo, que se refieren únicamente a la fecha de este documento. Se recomienda a los analistas e inversores que consulten la Memoria Anual de GAM, así como los informes que periódicamente se presentan ante los correspondientes organismos reguladores de los mercados de valores y, en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

No se ofrece ninguna declaración ni garantía, explícita o implícita, sobre la imparcialidad, exactitud, integridad o corrección de la información contenida en este documento. Ni GAM ni ninguna de sus filiales, asesores o representantes asumen responsabilidad alguna, ya sea por negligencia u otra circunstancia, con respecto a los daños o pérdidas que puedan surgir como resultado del uso de este documento.

Al revisar este documento, el destinatario reconoce y acepta las restricciones y limitaciones previamente mencionadas.

Índice

1

Resultados S1 2026

- Principales cifras del semestre
- Ingresos por negocio
- Ingresos por geografía
- FCF
- Deuda Financiera Neta

2

Modelo de negocio sólido

3

Drivers de crecimiento





Resultados SI 2026

Principales cifras del semestre

GAM cierra el primer semestre de 2026 reforzando su **perfil de crecimiento rentable**, con avances en ingresos y EBITDA y una **mejora significativa de la rentabilidad operativa**. El EBIT crece un **+22%**, hasta 17 millones de euros, y el resultado neto **más que se duplica**, hasta alcanzar los **6,3 millones** de euros.



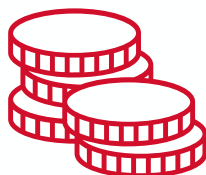
Ingresos
156,1M€
+3% YoY



EBITDA¹
43,9M€
+3% YoY



Ratio
endeudamiento²
3,3x
-3% YoY



EBIT
17M€
+22% YoY



BENEFICIO
6,3M€
+117% YoY

Principales cifras S1 26 vs S1 25

	S1 26	S1 25
Ingresos	156,1	152,1
EBITDA ¹	43,9 28%	42,8 28%
EBIT	17 11%	14 9%
Resultado Neto	6,3 4%	2,8 2%
Deuda Financiera Neta Total ¹	294,1 3,3x	288,5 3,4x

Cifras en millones de euros.

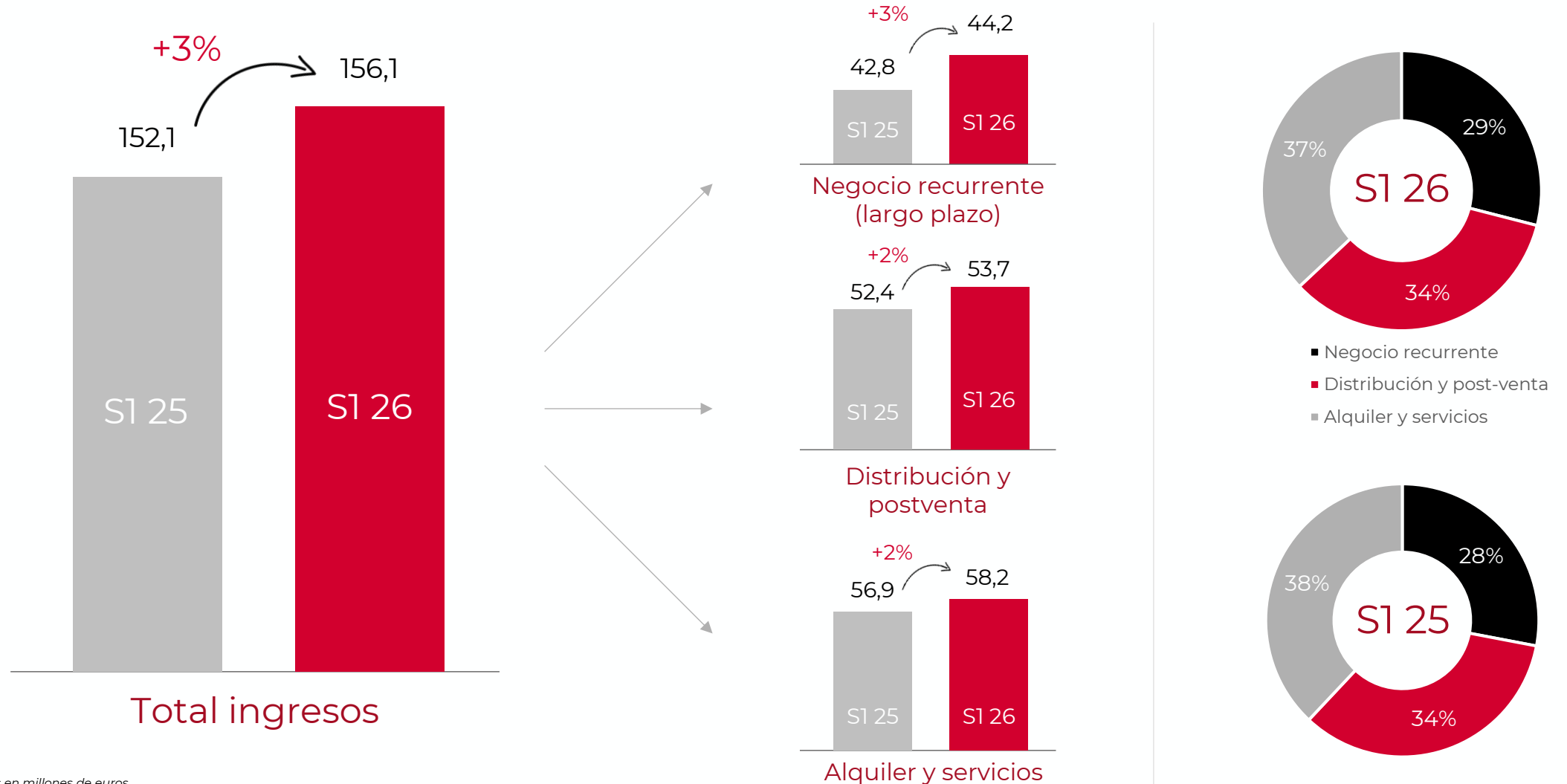
¹ EBITDA recurrente y Deuda Financiera Neta Total son Medidas Alternativas de Rendimiento, que se definen en las Cuentas Anuales Consolidadas.

² El ratio de endeudamiento (deuda neta/EBITDA) se calcula con el EBITDA recurrente de los últimos 12 meses y la deuda financiera neta total.

Resultados S1 2026

Ingresos por negocio

El crecimiento de los ingresos (+3%) se apoya en una evolución homogénea de las distintas líneas de negocio, manteniendo un mix **equilibrado y diversificado** que **refuerza la solidez del modelo**.

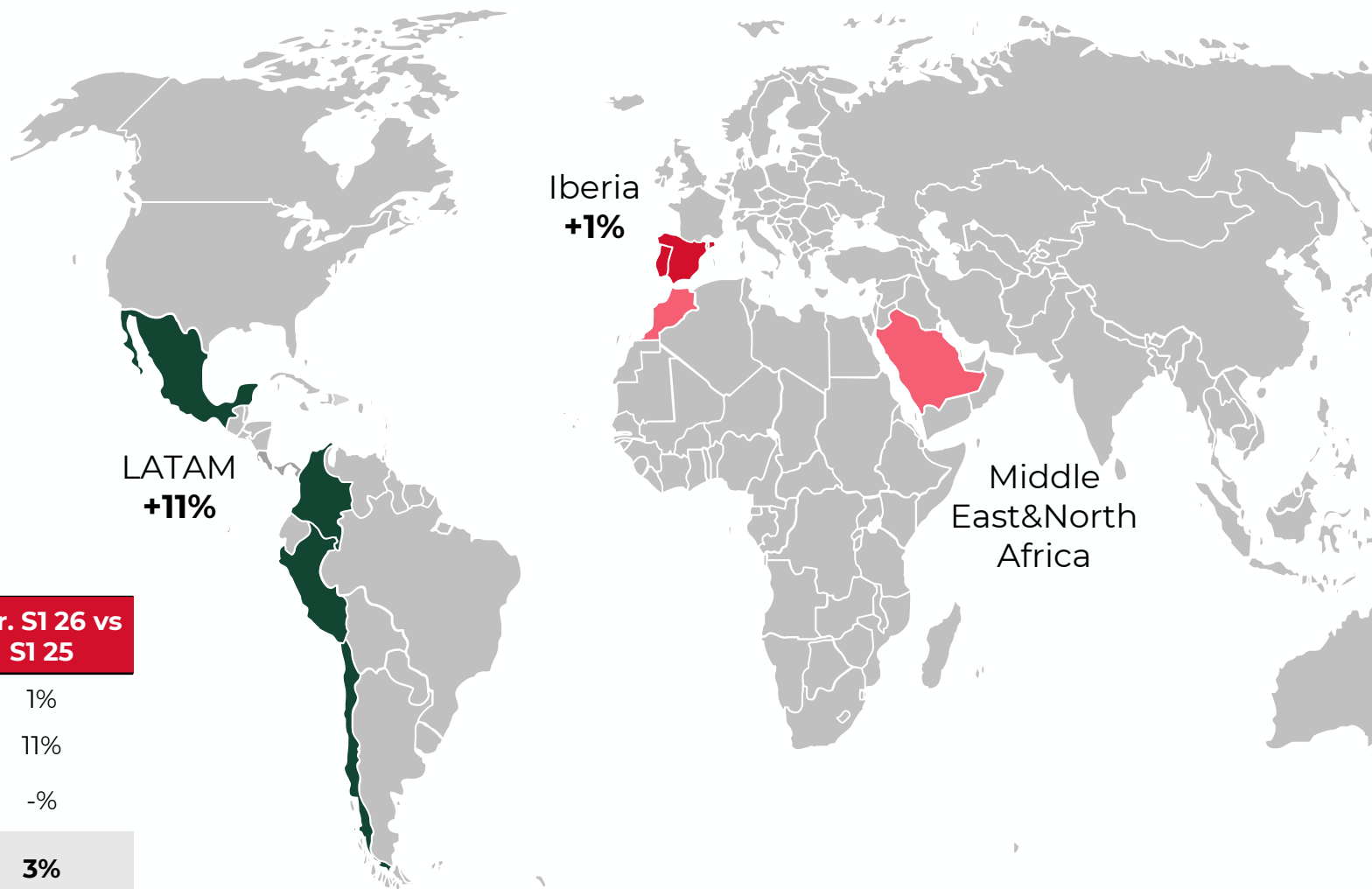


Ingresos por geografía

El Grupo incrementa sus ingresos un 3%, apoyado en un **crecimiento sólido y equilibrado** en Iberia, Marruecos y Arabia Saudí.

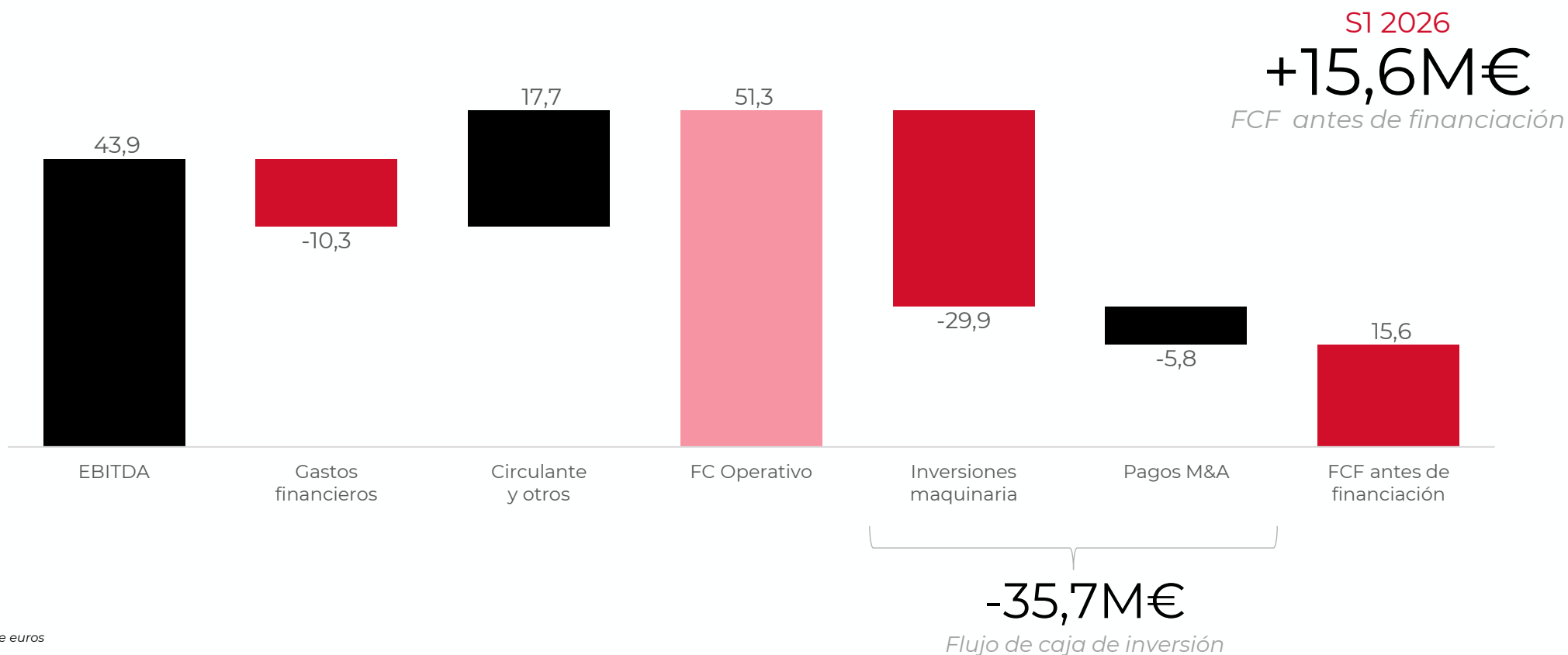
LATAM destaca en tasa de crecimiento, con una **recuperación significativa de la actividad** tras la ralentización habida en el primer semestre de 2025.

	S1 26	S1 25	Var. S1 26 vs S1 25
Iberia	127,8	126,1	1%
LATAM	22,6	20,3	11%
Middle East & North Africa	5,7	5,7	-%
Total Ingresos GAM	156,1	152,1	3%



FCF

- Flujo de caja operativo de **+51,3 millones €**, que suponen una **conversión de EBITDA en caja del +86%**.
- FC por inversión en maquinaria (CAPEX) se limita a 35,7 millones. Comienza a impactar positivamente la producción de la planta de refabricación (**REVIVER**), GAM espera cumplir su objetivo de limitar las inversiones al 55-60% del EBITDA al cierre del 2026.
- FCF antes de financiación, positivo por **+15,6 millones** después de inversiones.

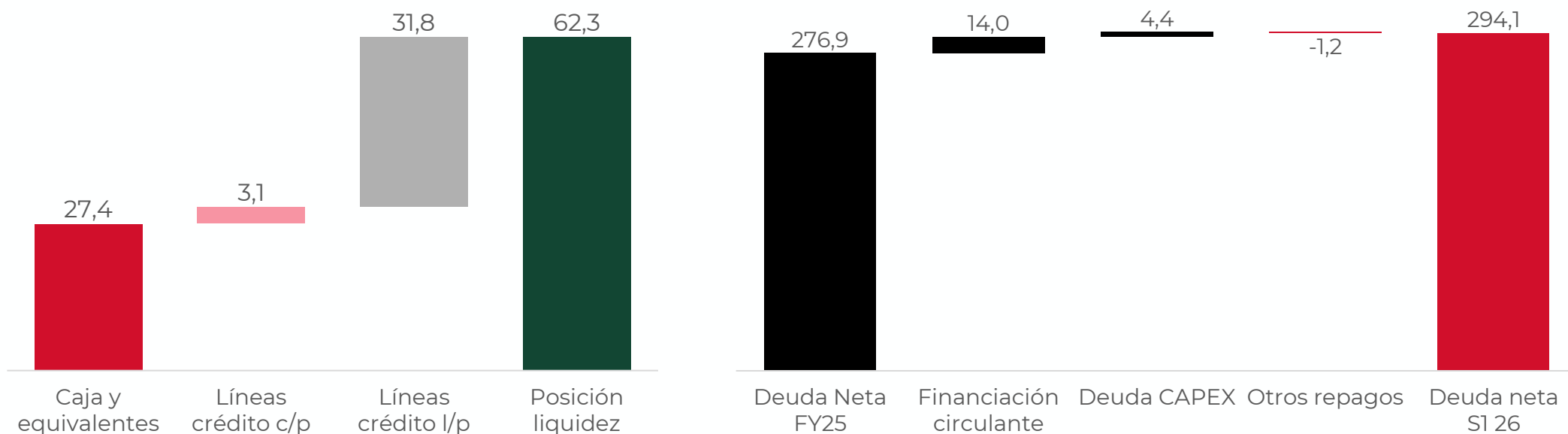


Deuda Financiera Neta

La variación en deuda neta durante el semestre viene por el incremento de la financiación de circulante (CAPEX pendiente de financiar a largo plazo) principalmente.

El ratio de apalancamiento¹ se **sitúa en 3,3x EBITDA** (se reduce un 0,1pp frente al S1 del 2025).

GAM mantiene una **posición fuerte de liquidez**, por importe de 62,3 millones.



Cifras en millones de euros.

¹ El ratio deuda neta/EBITDA se calcula con el EBITDA recurrente de los últimos 12 meses y la deuda financiera neta total. EBITDA recurrente y Deuda Neta son Medidas Alternativas de Rendimiento, y se encuentran definidas en las cuentas anuales consolidadas.

Modelo de negocio sólido



Plataforma integrada de soluciones industriales completas. Cartera de clientes fidelizada y alta **visibilidad en la generación de ingresos** (>280 millones de backlog).



Diversificación de negocios y fuentes de ingresos: negocio core de alquiler y **proyectos transformadores de crecimiento**:



Gestión activa y eficiente del activo: disciplina en las inversiones, rotación del activo y maximización de la utilización, gestión del fin del ciclo de vida del activo i) venta de usado como fuente de generación de caja y ii) refabricación (Reviver) para dar una segunda vida a las máquinas.



¹ La cartera incluye todos aquellos ingresos a percibir en el futuro que hoy tienen paraguas contractual.

Drivers de crecimiento



Crecimiento internacional y desarrollo del modelo de negocio diversificado en las geografías donde GAM ya tiene presencia, con mayores rentabilidades y entornos competitivos más favorables.



Desarrollo y crecimiento en determinados verticales estratégicos con mejores retornos, mayor demanda y muy sinérgicos entre sí, como los proyectos de energía, construcción modular y los eventos.



Construcción de un posicionamiento diferencial, sobre la base de proyectos transformadores como REVIVER.



Modelo de talento y *partners* específicos. Crecimiento en los negocios de distribución, de la mano de nuevas marcas y acuerdos con fabricantes.



Oficinas Centrales

Carretera Tiñana Km 1,
33199 Granda, Asturias,
España

Contacto

gamrentals.com

investor.relations@gamrentals.com

985 732 273



“Personas normales haciendo
cosas extraordinarias”

Pedro Luis Fernández, CEO de GAM